

УДК 331.91

Международное разделение труда и развитие его форм в современной мировой экономике: теоретико-методологические аспекты анализа



Сафиуллина Р.Н.

Кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономической теории
Казанского национального исследовательского
технического университета им. А.Н. Туполева – КАИ

Анализируются теоретико-методологические аспекты анализа международного разделения труда, раскрываются его понятия, даются формы международного разделения труда: международной специализации производства и международного кооперирования производства; приводится классификация типов МРТ, форм международной специализации производства, видов предметной специализации производства в мировой экономике и форм международного кооперирования производства; отражены тенденции развития МРТ и международного обмена в условиях глобализации.

Ключевые слова: мировая экономика, международное разделение труда, разделение труда, общественное разделение труда, национальная экономика, транснациональные корпорации, международная специализация производства, международная кооперация производства, тенденции развития МРТ, международная торговля, научно-техническая революция.

Международное разделение труда (МРТ) представляет собой базовую экономическую категорию, которая отражает сущность и содержание международных экономических отношений. После распада СССР в результате крушения двухполюсной системы международных отношений практически все страны мира оказались вовлеченными в МРТ. Выступая объективной основой развития международного производства, преимущественно в рамках ТНК, научно-технического, торгового и иного взаимодействия между различными национальными экономиками, международное разделение труда играет решающую роль в процессе формирования и развития современной мировой экономики с присущей ей сферой международных экономических отношений и мирового рынка.

В современных условиях развитие и углубление международного разделения труда происходит под влиянием научно-технической революции в ходе развития производительных сил мировой экономики, что объективно создает предпосылки для налаживания продуктивного экономического сотрудничества и создания устойчивых взаимосвязей,

углубления взаимозависимости между отдельными национальными экономиками независимо от уровня их экономического развития, характера общественного строя, а также политического и экономического климата в глобальной экономике.

Первые ростки экономического взаимодействия между человеческими общностями стали зарождаться примерно 10 тыс. лет назад, тогда же зарождался и торговый обмен. Соседние племена, семьи и отдельные лица стали обмениваться излишками готовой продукции. На этом этапе развития человеческой цивилизации закладываются первые кирпичики в фундамент разделения труда.

Разделение труда – это исторически сложившаяся система общественного труда, которая предполагает качественную дифференциацию различных видов трудовой деятельности человека в различных общественных формах. Еще в Ветхом завете упоминалось, что у «первых» людей произошло разделение труда: первый сын Адама, Каин, занимался земледелием, а второй – Авель – скотоводством. В современном мире под воздействием НТР разделение труда приводит к выделению отдельных тех-

нологических процессов, отраслей и подотраслей в самостоятельные звенья производственной цепи, появлению все большего числа разнообразных профессий, а также великого множества «достижений» человечества, накопленных в ходе эволюции.

Общественное разделение труда Карл Маркс определил как совокупность многообразных полезных работ, разделенных на множество родов, семейств, видов, подвидов и других разновидностей. В «Капитале» он дал исходную классификацию разделения труда: «Если иметь в виду лишь самый труд, то разделение общественного производства на его крупные роды, каковы земледелие, промышленность и т.д., можно назвать общим (*im Allgemeinen*) разделением труда, распадением этих родов производства на виды и подвиды – частным (*im Besonderen*) разделением труда, а разделение труда внутри мастерской – единичным (*im Einzelnen*) разделением труда» [1, с. 363].

Высшей ступенью общественного разделения труда является международное разделение труда. Академик О.Т. Богомолов определяет МРТ как «процесс устойчивой концентрации в отдельных странах производства материальных благ и услуг сверх внутренних потребностей, то есть для внешнего обмена, и одновременно, как процесс развития потребления сверх производственных возможностей на основе приобретения продукции извне» [2, с. 34].

Сегодня процесс развития МРТ предусматривает аккумуляцию усилий стран, их специализированных отраслей на производстве определенных видов экономического продукта, который ведет непосредственно к обмену товарами, но не внутри отдельной страны, а в масштабе группы стран или всего мирового сообщества. В эпоху глобализации изготовление все более однородных продуктов труда приводит ко все большей взаимодополняемости специализированных промышленных комплексов, спрос на отдельные виды товаров в странах-импортерах, которые не могут производить или добывать их в нужном количестве, влияет на уровень интенсификации международного обмена экономическими продуктами и стимулирует развитие внешнеторговых связей стран.

Сегодня международное разделение труда нельзя рассматривать только в рамках территориального разделения труда, как и нельзя отождествлять с только с внешней торговлей. Под международным разделением труда следует понимать рост концентрации однородных производств в странах, специализирующихся на определенных видах производственной деятельности (товары, услуги, технологические процессы, научно-технические знания) и изготовлении однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей с целью их последующей продажи на мировом рынке.

Основными показателями, которые позволяют нам судить о степени участия страны в МРТ, яв-

ляются экспортная квота, которая рассчитывается как отношение стоимости экспорта страны к показателю ВВП страны, импортная квота (отношение стоимости импорта страны к показателю ВВП) и внешнеторговая квота (выражающая в процентах отношение объема внешнеторгового оборота к ВВП). И чем ближе эти показатели к 1, тем выше степень вовлеченности национальной экономики в мирохозяйственные связи и в МРТ.

В эпоху начавшегося промышленного переворота одну из первых попыток теоретического анализа концепции международного разделения труда предпринял А. Смит. Как сторонник внешней торговли, он хотел дать ответ на вопрос о причинах специализации стран в системе международного разделения труда.

В труде «Исследование о природе и причинах богатства народов», вышедшем в свет в конце XVIII в. (1776), он рассматривал МРТ с позиции сторонника теории свободной торговли. Он утверждал, что для страны покупка товаров на внешнем рынке, то есть ее полное участие в МРТ, является такой же выгодной, как и продажа. Взгляды А. Смита на целесообразность внешней торговли подтолкнули к созданию теории абсолютных преимуществ. Суть ее заключается в том, что в разных странах производятся товары с неодинаковыми издержками производства. Он отмечал, что следует импортировать товары из страны, где издержки абсолютно меньше, а экспортировать те товары, издержки которых ниже у экспортеров [3, с. 333]. Таким образом, А. Смит ответил на вопрос, какие товары следует импортировать, а какие экспортировать в другие страны.

Если А. Смит рассматривал теорию абсолютного преимущества как условие внешней торговли, то Давид Рикардо, его ученик, пошел дальше. В книге, получившей название «Начала политической экономии и налогового обложения» (1817), он сформулировал более общий принцип взаимовыгодной торговли и международной специализации, где в качестве частного случая приводится модель А. Смита. Отказавшись от идеи предшественника об абсолютном преимуществе одних стран перед другими, Д. Рикардо сформулировал теорию сравнительных преимуществ. Он утверждал, что каждой стране целесообразно производить и экспортировать те товары, по которым она имеет сравнительно более низкие затраты труда и капитала. Он утверждал, что выгоду от специализации в конечном счете получают все классы, поскольку она ведет к накоплению капитала [4].

Д. Рикардо отмечал, что при полной свободе торговли принцип сравнительных издержек действует автоматически и ведет к оптимальной специализации производства. Следовательно, при свободной торговле специализация стран идет в соответствии с критерием экономии таких факторов производства,

как труд и капитал. Значение теории сравнительных издержек состоит в том, что она дает базу для понимания сущности МРТ и международного обмена, а созданная Рикардо схема межотраслевого международного разделения труда явилась существенным прорывом по сравнению с ранее существовавшими теоретическими концепциями.

Классическая парадигма теории международно-го обмена – модель Смита–Рикардо в течение ряда десятилетий оставалась единственной теорией МРТ, но следует признать, что она является недостаточной для объяснения современного международно-го обмена. На практике процессы развития обмена и МРТ являются в высшей степени динамичными процессами, в ходе которых постоянно меняется иерархия сравнительных преимуществ стран и фирм-производителей.

В дальнейшем основы современных представлений о модели МРТ были заложены такими учеными, как Э. Хекшер, Б. Олин, В. Леонтьев, П. Самуэльсон, М. Познер, Р. Вернон, Р. Финдли, Э. Мэнсфилд, М. Портер и др.

Исторически сложились три типа МРТ.

Общее МРТ – исторически первый тип разделения труда, который ведет к дифференциации процесса труда по сферам производства. Другими словами, это – отраслевая специализация, и в ее основе лежит специализация стран по отраслям производства: сельское хозяйство, добывающая промышленность, перерабатывающая промышленность и т.д. Отсюда происходит деление стран на индустриальные, сырьевые, аграрные и т.д.

Частное МРТ (предметная специализация) – это специализация стран на конкретных видах готовых изделий и услуг. Сегодня – это самая развитая форма международной специализации.

Единичное МРТ (технологическая специализация) ведет к специализации стран на изготовлении отдельных деталей, узлов, их отдельных компонентов или на стадиях технологического процесса. Это – наиболее перспективный тип специализации, который получил большое развитие в рамках ТНК и используется преимущественно промышленно развитыми странами, но в последние годы к этому процессу присоединились и развивающиеся страны, преимущественно страны Юго-Восточной Азии второй волны.

Следует отметить, что при определении МРТ нельзя ограничиться только его классификацией по принципу соотношения общего, частного и единичного. МРТ проявляется в двух основных формах: международной специализации производства (МСП)

и международном кооперировании производства (МКП). МСП и МКП отражают сущность МРТ, которая находит свое проявление в диалектическом единстве разделения и объединения производственного процесса (рис. 1).

С одной стороны, процесс производства имеет тенденцию к обособлению и специализации различных видов трудовой деятельности, а с другой – способствует их кооперации и взаимодействию. Другими словами, разделение труда одновременно выступает как процесс разрыва труда, так и объединения трудовой деятельности людей, особенно в мировом масштабе.

Специализация, как форма общественного разделения труда, представляет собой сложный и многосторонний процесс. Поэтому важное значение имеет определение основных форм специализации.

Еще В.И. Ленин в работе «Развитие капитализма в России» отмечал различие между подетальной и постадийной (технологической) формами специализации [5, с. 427, 428].

С.И. Шарاپов в работе «Разделение труда и развитие его форм в промышленности» выделяет «...три основные формы специализации: предметную, подетальную, постадийную (технологическую)». Он отмечал, что «...разграничивая эти формы специализации, надо учитывать, что специализация производства проявляется специфически в каждой отрасли промышленного производства. Поэтому было бы неверным абсолютизировать все отмеченные выше формы и переносить их на все отрасли промышленности» [6, с. 174, 175]. Например, в машиностроении или металлообработке специализация находит свое проявление во всех трех формах, а в некоторых других отраслях проявляется в различных комбинациях (предметной и технологической, предметной и подетальной или только в предметной, или только в технологической формах).



Рис. 1. Международное разделение труда

В зависимости от объекта и характера экономических связей различают три вида предметной специализации. Это:

1. Специализация по производству готовых изделий. В 1950-1960-е гг. ведущее место занимает межотраслевая специализация производства и большее развитие получает специализация по производству готовой продукции на уровне первичных отраслей (например, автомобилестроение, авиастроение и т.д.). В 1970-80-е гг. XX в. на первый план выходит внутриотраслевая международная специализация и в структуре международной торговли львиная доля уже приходится на обмен готовыми изделиями-аналогами с различающимися потребительскими свойствами (например, гусеничные и колесные трактора и др.). Отметим, что среди видов предметной специализации в мирохозяйственных связях специализация по производству готовой продукции является самой динамичной формой МРТ. И в последние годы получает развитие новая форма предметной специализации – специализация по производству комплектного оборудования, сооружению производственных предприятий «под ключ» и др.

2. Специализация по производству деталей и узлов. Усложнение технологического процесса под воздействием НТР привело к появлению этого вида специализации, который предполагает изготовление частичных продуктов: отдельные детали, узлы, агрегаты, используемые в готовом изделии. Например, в среднем легковом автомобиле насчитывается около 30 тыс. деталей [7].

3. Технологическая специализация. Этот вид специализации предполагает выделение отдельных фаз производства или определенных технологических операций по изготовлению готовой продукции в самостоятельные производства. Например, сборка, сварка, окраска, производство отливок, заготовок и т.п.

В условиях глобализации МРТ перестраивается и может развиваться стихийно в ходе острой конкурентной борьбы между различными субъектами мирового хозяйства. Если в 1930-е гг. в мире доминировала международная межотраслевая специализация производства и, соответственно, обмен продукции одной отрасли на продукцию другой (обрабатывающая, добывающая промышленности), то в последние десятилетия МРТ с преобладанием предметной (потоварной) специализации теряет свои ведущие позиции и постепенно вытесняется технологическим внутриотраслевым разделением труда, которое включает в себя поузловую и пооперационную специализацию предприятий разных стран.

Предметная, поддетальная, технологическая формы характеризуют предмет специализации: на что она направлена. Это может быть готовый продукт, часть его или выполнение частичной операции по

изготовлению конечного продукта. Специализацию можно классифицировать также и по ее объекту. Объект специализации определяет то, что подвергается специализации: отдельные отрасли, предприятия, цеха, участки, рабочие места, территориальные комплексы (экономические районы, промышленные центры).

По объекту специализация может быть разграничена:

- на производственную, которая, в свою очередь, делится на межотраслевую, внутриотраслевую, специализацию отдельных предприятий;
- территориальную – специализацию различных регионов, отдельных стран, их групп на производстве определенных продуктов для мирового рынка.

Заметим, что чем более значительное место в составе экспортной продукции занимают изделия передовых отраслей обрабатывающей промышленности, тем более прогрессивный характер носит международная специализация страны, и наоборот, преобладание в экспорте продукции добывающих отраслей и сельского хозяйства обычно свидетельствует о пассивной роли страны в международном разделении труда, об относительной отсталости ее международно-специализированной продукции, где специализация связывает ресурсы в едином организационно-техническом процессе.

В этой связи нами разделяется точка зрения С.И. Шарапова, который утверждал, что экономическая роль специализации состоит в том, что она способствует внедрению наиболее производительной техники и совершенной технологии, выступает важнейшим фактором технического прогресса, повышения производительности общественного труда, снижения издержек производства [6, с. 174].

Как было выше отмечено, другой формой МРТ является международное кооперирование производства. В целом МКП способствует росту уровня производительных сил и производительности труда на уровне всей мировой экономики, но это – еще и процесс, который ведет к установлению стабильных производственно-экономических связей между независимыми предприятиями разных стран. Сегодня ускорению кооперационных связей способствует все более полное и последовательное вычленение из общего процесса производства на отдельном предприятии отдельных стадий технологического процесса, что предусматривает выпуск составных частей конечного продукта и передачу их «частичным»-дочерним предприятиям. В некоторых случаях МКП может носить комплексный характер и может включать в себя не только производство продукции, но и научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР), сбыт продукции.

Международное кооперирование производства, как определенная система отношений отдельных

предприятий разных стран, охватывает различные сферы сотрудничества и может быть представлена в следующих формах (см. рис. 1).

Для реализации всех форм МКП используются три основных метода налаживания кооперационных связей:

- осуществление совместных программ;
- договорная специализация;
- создание совместных предприятий.

Следует отметить, что широкое распространение международной специализации и международного кооперирования производства в условиях глобализации мировой экономики обусловлено стабильностью и долгосрочностью связей между предприятиями. Именно в этих условиях фирмы-партнеры имеют возможность сокращать производственные издержки и затраты на обращение, что способствует повышению конкурентоспособности продукции, отдельной фирмы или страны на мировых рынках, где МРТ выступает неотъемлемым условием развития международных экономических отношений и роста национального благосостояния.

Горизонтальное разделение труда в системе имеет место тогда, когда различные партнеры образуют однолинейную технологическую цепочку и выполняют ряд последовательных производственных операций, при этом продукт предшествующей стадии является незавершенным изделием и становится предметом труда для каждой последующей стадии.

Вертикальное разделение труда подразумевает изготовление отдельных компонентов различными производителями, из которых затем собирается технологически и технически сложное изделие.

На международном уровне горизонтальное и вертикальное разделение труда распадается на общее, частное и единичное.

Между тем современное мировое хозяйство характеризуется усилением глобализационных процессов и ускорением процессов региональной международной экономической интеграции. Мир становится единым пространством. Интернет выступает важной объединяющей силой. Под воздействием НТР меняется сама природа теории сравнительных преимуществ. Принципиально меняется практика международного сотрудничества стран и региональных блоков. Прежняя система разделения стран на индустриальные и аграрные уступает место быстро формирующейся новой системе внутриотраслевой международной специализации и кооперации в производстве, исследованиях, научно-технических и проектно-конструкторских разработках. Расширяется обмен технологиями, знаниями. Международный обмен охватывает не только готовую продукцию, он включает в себя также результаты труда, не требующие производственного труда. Обмен научно-техническим продуктом осуществляется в самых различных формах: передача на лицен-

зированной основе изобретений и открытий, обмен научно-технической информацией, учеными, специалистами, проведение научно-исследовательских работ, осуществление общих научно-технических проектов, научно-производственная кооперация, совместное предпринимательство по производству новой техники и технологии, и даже включает послепродажное обслуживание.

Дальнейшее углубление международного разделения труда происходит за счет перехода от предметной (отраслевой) специализации к поддетальной (внутриотраслевой), преимущественно в рамках ТНК. Сегодня эти компании представляют собой новые формы взаимодействия и взаимозависимости стран. ТНК сегодня – это 82 тыс. родительских компаний и свыше 810 тыс. зарубежных филиалов. Из 500 самых мощных международных (транснациональных) компаний 85 контролируют 70 % всех зарубежных инвестиций.

Большинство транснациональных компаний приходится на нефтяную и химическую промышленность, автомобилестроение и электронику. 500 крупнейших ТНК реализуют 95 % продукции фармацевтики, 80 % всей производственной электроники и химии, 76 % продукции машиностроения для производственной сферы [8]. Согласно рейтингу FT Global 500, лидирующие позиции среди ТНК (по данным текущей рыночной капитализации) преимущественно занимают американские компании, к которым в последние годы подключились и китайские корпорации.

В России в число ТНК входят лишь несколько корпораций топливно-энергетического комплекса, которые в посткризисный период постепенно теряют свои позиции: если в 2013 г. компании из России выбыли из топ-50, то в 2015 г. вышли за пределы первой сотни списка FT Global 500 [9].

Важной тенденцией на современном этапе является усиление роли развивающихся государств в мирохозяйственных отношениях. Общеизвестно, что в большинстве развивающихся стран преобладает сырьевой фактор и сельское хозяйство. Однако в последние десятилетия роста мировой экономики в некоторых из них отмечалось бурное развитие обрабатывающей промышленности и сферы услуг. Прежде всего эти изменения были характерны для узкой когорты новых индустриальных стран (НИС) – Бразилии, Мексики, Аргентины, а также Сингапура, Тайваня, Южной Кореи и Конконга. Причем страны Юго-Восточной Азии в последние годы специализируются на производстве наукоемких и технически сложных изделий, новейших технологий. Уже сейчас совокупное производство развивающихся стран превысило, впервые в мировой истории, совокупное производство развитых стран.

В эпоху НТР и глобализации мирохозяйственных связей динамизм торговли и повышение ее значимо-

сти в мировой экономике стали результатом усиления взаимозависимости экономик всех стран мира. Интенсификация мирового товарооборота в значительной мере способствует включению всех стран в систему МРТ. Начиная с 50-х гг. XX столетия, эта тенденция явственно проявляется в увеличении объемов международной торговли по сравнению с темпами роста объемов производства стран мира. В докризисный период развития мировой экономики ежегодный прирост стоимости мирового экспорта составлял 7-10 %. А после мощного всплеска мировой торговли в 2010 г. ее рост существенно замедлился и в последние годы составлял менее чем 3 %.

Мировая экономика и до настоящего времени продолжает на себе испытывать последствия начавшегося финансового кризиса конца 2007 г. и обвала сентября 2008 г., и не может восстановить динамику роста предыдущего десятилетия. В дальнейшем прогнозируют его дальнейшее замедление [10]. По данным международных организаций, рост мировой экономики снизится до 2,3 % [11], а темпы роста мировой торговли впервые за 15 лет окажутся ниже темпов роста глобальной экономики и составят 1,7 % [12].

Влияние НТР на МРТ неоспоримо. Развитие НТР и ее последствия носят всемирный характер. Современное развитие науки и техники способствует усложнению номенклатуры промышленной продукции, ее технической сложности (машиностроение, электроника, химия). НТР добавила к традиционным факторам международного разделения труда новые, обусловленные высокой концентрацией и технической оснащенностью современной производственной сферы и бурным ростом всех видов услуг. Лидерство на мировой арене в современных условиях может быть основано на самостоятельно завоеванных передовых позициях в сфере инноваций. Так, в США, где ныне сосредоточена 1/3 мирового наукоемкого сектора, первостепенное внимание уделяется развитию 10 направлений наиболее передовых технологий. Это: биотехнология, технология на основе достижений в области науки о жизни, оптоэлектроника, компьютеры и телекоммуникационное оборудование, электроника, компьютеризованные производства, новые материалы, авиакосмические технологии, военная техника и вооружение, ядерная технология.

Сегодня большое развитие получают отрасли экологической направленности и рынок экологических товаров и услуг. Данная сфера мировой экономики отвечает за производство товаров и услуг по измерению, предотвращению, ограничению или исправлению экологического ущерба, ликвидацию отходов, а также за создание экологически чистых технологий, способствующих минимизации объемов использования сырья и загрязнения окружающей среды. В развитых странах растет число компаний,

специализирующихся на экологическом консалтинге и проектировании, утилизации и переработке отходов. Например, в США практически во всех отраслях экономики успешно функционируют фирмы, чей бизнес является экологически ориентированным. Эта страна уже сегодня является крупнейшим рынком технологий экологического контроля и предотвращения последствий загрязнения окружающей среды (20 %), тогда как Германия контролирует 1/3 рынка ЕС. В странах ЕС уже более 10 тыс. фирм занимаются экологическим предпринимательством. Развивающиеся страны только начинают включаться в экологический рынок товаров и услуг. В ближайшие 10-20 лет, по прогнозам специалистов, он станет наиболее быстрорастущим рынком.

Таким образом, международное разделение труда – процесс в высшей степени динамичный. В постиндустриальную эпоху происходит постепенная смена стран-лидеров в сфере производства экономических благ (товаров, услуг, технологий и т.д.), имеющих сравнительные преимущества в изготовлении того или иного вида продукции. Эти изменения обусловлены переходом мирового хозяйства от аграрной и индустриальной экономики к информационной, базирующейся на технологическом укладе, где главным ресурсом производства выступают нематериальные (интеллектуальные) ресурсы – знания и информация. «Новая» экономика предполагает специализацию на производстве информационных продуктов (наукоемких и информационных технологий) и характеризуется преобладающей ролью творческого труда. На второй план уходят такие традиционные факторы развития мировой экономики, как природные ресурсы, географическое положение, ранее созданный потенциал страны, а им на смену приходят «новые» факторы производства, появившиеся на свет благодаря структурным изменениям в мировом хозяйстве и НТР, и дальнейшее развитие мировой экономики будет связано именно с развитием высокотехнологичных отраслей.

Литература:

1. Маркс К. Капитал. Критика политической экономии. – Т. 1. – Кн. 1. Процесс производства капитала. – М.: Политиздат, 1978. – 508 с.
2. Богомолов О.И. Страны социализма в международном разделении труда. – М.: Наука, 1986. – 412 с.
3. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. – М.: Соцэкгиз, 1962. – 688 с.
4. Рикардо Д. Сочинение. Т. 1. Начала политической экономии и налогового обложения. – М.: Госкомлитиздат, 1955. – 399 с. – URL: http://www.libertarium.ru/rik/_07 (дата обращения: 28.11.2016 г.).
5. Ленин В.И. Развитие капитализма в России. – 5-е изд. – Т. 3. – М.: Политиздат, 1971. – 792 с.
6. Шарапов С.И. Разделение труда и развитие его форм в промышленности: вопросы теории и методологии. – Казань: Изд-во Казанского университета, 1964. – 224 с.
7. История успеха японского автопрома // Эксперт online. Русский репортер. – № 12 (241). – 04.12.2016 г. – URL: http://expert.ru/russian_reporter/2012/12/istoriya-uspeha-yaponskogo-avtoproma/ (дата обращения: 30.11.2016 г.).
8. Попова А.В., Гриванов Р.И. Транснациональные корпорации как субъект международных экономических отношений // VII Межд. студ. электр. науч. конфер. «Студенческий научный форум». – 2015. – URL: <http://www.scienceforum.ru/2015/1053/8190> (дата обращения: 28.11.2016 г.).
9. Крупнейшие компании мира-2015. – URL: <http://global-finance.ru/krupneyshie-kompanii-mira-2015> (дата обращения: 28.11.2016 г.).
10. Доклад о торговле и развитии, 2012 год. Обзор. – URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/tdr2012overview_ru.pdf (дата обращения: 02.11.2016 г.).
11. Trade and development report, 2016. – URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/tdr2016_en.pdf (дата обращения: 30.11.2016 г.).
12. Trade statistics and outlook. WTO: 2016 Press Releases. – STATS PRESS RELEASE. – Press/779. – 27.09.2016 г. – URL: http://https://www.wto.org/english/news_e/pres16_e/pr779_e.htm (дата обращения: 03.12.2016 г.).

International Division of Labour and the Development of its Forms in Modern Economy: Theoretical and Methodological Aspects of the Analysis

R.N. Safiullina

Kazan National Research Technical University named after A.N. Tupolev

The paper dwells upon the theoretical and methodological aspects of the analysis of international division of labour, and reveals the concepts and forms of the international division of labour: international production specialization and the international co-production. The author classifies the types of international division of labour, the forms of international specialization in production, kinds of subject specialization of production in the global economy and forms of international co-production. The trends in the development of international division of labour and international trade are analyzed in the context of globalization.

Key words: world economy, international division of labour, division of labour, social division of labor, the national economy, multinational corporations, international specialization of production, the production of international cooperation, the development trend of international division of labour, international trade, scientific and technological revolution.

